

## EQUANS Energie - Energielösungen für die Zukunft!

Wir von EQUANS Energie liefern Wärme und Kälte mit individuellen Lösungen und kompetenter Betriebsführung. Österreichweit mit mehr als 360 nachhaltigen Versorgungsanlagen sowie Fernwärmennetzen sorgen wir für die Dekarbonisierung Österreichs. Ob Hotellerie, Gewerbe, Nah- oder Fernwärme, wir finden die maßgeschneiderte Energielösung für die Zukunft!



## Key Account Manager:in für Wien und Umgebung

### Ihre Aufgaben:

Sie brennen für nachhaltige Technologien und möchten die Zukunft der Energieversorgung mitgestalten? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit, die unsere innovativen Lösungen für Wärme und Energie erfolgreich am Markt positioniert und neue Projekte zum Leben erweckt.

- Beratung, Entwicklung und Umsetzung von Projekten zur Energieversorgung mit **erneuerbaren Energien** (Biomasse, Wärmepumpen, Batterie etc.)
- Technische und wirtschaftliche Ausarbeitung von **Wärme- und Energielieferverträgen** (Contracting, Fernwärme, Betriebsführung)
- Aktiver Vertrieb unserer nachhaltigen Lösungen – von der **Erstberatung bis zum Vertragsabschluss** für Neu- und Bestandskund:innen
- Entwicklung innovativer Konzepte für Wärme- und Kälteerzeugungsanlagen in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Marktbeobachtung und Identifikation neuer Verkaufschancen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene **technische Ausbildung**, idealerweise im Bereich Energie- oder Gebäudetechnik
- Starkes Netzwerk zu Entscheidungsträgern in der Immobilienbranche von Vorteil
- Erfahrung in **Projektentwicklung und Vertrieb** wünschenswert
- Branchenübliche IT-Kenntnisse, CRM-Erfahrung von Vorteil
- Begeisterung für **erneuerbare Energien und nachhaltige Technologien**
- **Fundierte kaufmännisches und technisches Verständnis sowie eine lösungsorientierte Denkweise**
- **Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick**, hohe Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Umsetzungsstärke mit konsequenter, abschlussfokussierten Arbeitsstil
- Freude an regelmäßigen Reisen

### Unser Angebot:

- Spannende Projekte im Bereich **Dekarbonisierung und Energiewende**
- Selbstständige und flexible Sales-Tätigkeit inkl. Smart-Working-Möglichkeit
- Vertriebsgebiet mit hervorragendem Wachstumspotenzial
- **Motiviertes Team**, das sich gegenseitig unterstützt und Erfolge feiert
- Laufende **Fortbildungsmöglichkeiten**
- Attraktives Gehaltspaket: Jahresbruttogehalt ab **€ 66.000,- plus variabler Anteil** – Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung
- **E-Firmenfahrzeug** mit Privatnutzung

### Job Facts

EQUANS Energie GmbH  
Vienna  
Full-time employee  
ab sofort

### Benefits

Trainings & Fortbildungen  
Flexible Arbeitszeiten  
Kantine  
Gute Verkehrsanbindung  
Kinderferienbetreuung  
Prämien  
Smart Working  
E-Firmen-KFZ

### Ihr Kontakt

Alice Stoss  
HR Business Partnerin  
T. +43 5 740 36 1265

### Scannen und

Online weiterlesen [Jetzt bewerben](#)



Wollen auch Sie in einem innovativen Team mitgestalten?

Dann laden Sie direkt hier Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen hoch.

Wir freuen uns auf Ihre [Bewerbung!](#)

**EQUANS Energie GmbH**

Leberstraße 120, 1110 Wien

[www.equans.at](http://www.equans.at)

